

ANEXO XXXIX
CRITERIOS, PONDERADORES DE PRIORIZACIÓN Y GUIÓN DE
PROYECTOS TERRITORIALES (CONCURRENCIA)

Criterios de identificación de proyectos territoriales

- Deberán estar considerados en los planteamientos del Consejo Estatal de Desarrollo Rural Sustentable.
- Los recursos solicitados del Programa de Apoyo a la Inversión en Equipamiento e Infraestructura, se complementarán con servicios de asistencia técnica y desarrollo de capacidades, usando para tal fin lo que establece el Art. 36 de estas Reglas. Preferentemente asociarán otros bienes públicos, como manejo sustentable de suelo y agua u otros.
- Deberán estar insertos en algún mecanismo de alianza estratégica con agroindustriales o distribuidores (siembra por contrato, desarrollo de proveedores, etc.), o tener cartas de intención de compra de empresas reconocidas en el mercado.
- Preferentemente contemplará financiamiento de otras fuentes públicas o de inversionistas privados además de los apoyos SAGARPA.

Los proyectos que cumplan con los criterios de identificación arriba mencionados, se priorizarán con los siguientes indicadores y ponderadores (Programa de Apoyo a la Inversión en Equipamiento e Infraestructura)

Indicador	Ponderador	Unidad de medida	Niveles de respuesta	Puntaje
Cobertura Territorial	0.1	Número de Municipios o delegaciones donde se localizan los beneficiarios directos	Más de 10	100
			De 5 a 10	50
			Menos de 5	25
Inclusión	0.3	No. Productores socios beneficiados directamente (50 como mínimo)	Más de 100	100
			De 76 a 100	50
			De 50 a 75	25
			Menos de 50	0
Empleos esperados	0.1	Número de empleos directos nuevos	Más de 15	100
			De 11 a 15	75
			De 6 a 10	50
			De 1 a 5	25
			Ninguno o no indica	0
Concurrencia de recursos	0.1	No. de Fuentes de financiamiento adicionales a concurrencia (SAGARPA Gobierno Estatal) y de aportación de beneficiarios	Más de 2	100
			2	50
			1	25
Aportación del solicitante respecto del total del valor del proyecto	0.1	Porcentaje de aportación	Más de 80%	100
			De 70 a 80%	75
			De 60 a 70%	50
			De 50 a 60%	25
			50%	0

Tasa Interna de Retorno (TIR) con subsidio	0.1	Porcentaje	Mayor de 30	0
			De 21 a 30	50
			10 a 20	100
			Menos de 10 o no especificada	0
Incremento porcentual esperado en el volumen de producción	0.1	Porcentaje	Más de 10	100
			De 6 a 10	75
			De 4 a 5	50
			1 a 3	25
Vinculación al mercado	0.2	Esquema	Coinversiones con agroindustria o distribuidor	100
			Desarrollo de proveedores	75
			Producción por contrato	50
			Carta de intención de compra	25

Guión tipo de proyectos territoriales. Apoyo a la Inversión en Equipamiento e infraestructura (enunciativo, la aplicación de este guión deberá adaptarse para cada caso particular, a efecto de considerar las características del tipo y tamaño para cada región.)

1.- Resumen Ejecutivo
2.- Nombre del proyecto Territorial
3.- Objetivo(s) general(es) y específico(s)
4.- Caracterización de la situación actual de la actividad productiva (Justificación)
a) Problemática por atender o áreas de oportunidad identificada en el territorio
b) Forma en la que el proyecto, de concretarse, abordará la problemática u oportunidad identificada
c) Metas, de concretarse el proyecto, que corresponden con la problemática identificada e indicadores que permitirán verificar el cumplimiento de el(los) objetivo(s) general(es) y específico(s).
d) Descripción de estrategias que se adoptarán para facilitar la integración a la cadena productiva y comercial.
e) Participación de actores
f) Descripción de la cadena de valor
5.- Aspectos Organizativos
a) Descripción de la figura jurídica (fecha de constitución, datos de registro, número de socios inscritos y activos, objeto social)
b) Vigencia de poderes otorgados a los administradores
c) Reglamento Interno
d) Gobernabilidad: publicación de convocatorias, libro de actas de asambleas generales y extraordinarias
e) Definición de la propiedad social de la empresa (acciones, certificados, partes sociales y actualizaciones de su valor).
f) Perfil de socios
g) Nombramiento de autoridades
h) Informes anuales de los consejos de administración y vigilancia

6.- Aspectos administrativos
a) Misión y visión de la empresa
b) Estructura administrativa y organigrama (descripción de puestos y funciones)
c) Sistemas de control (administración, contabilidad, manejo de personal, cobranzas, comisiones).
d) Manual de procedimientos
e) Políticas de la empresa
f) Inscripción en SAT, cumplimiento de obligaciones fiscales
7.- Aspectos Técnicos del proyecto
a) Localización geográfica del proyecto (descripción del territorio y ubicación del sitio donde se instalará).
b) Análisis de la actividad primaria: <ul style="list-style-type: none"> • Inventario de Recursos • Paquete Tecnológico Actual • Disponibilidad de Recursos (Naturales, Infraestructura, Maquinaria y Equipo). • Análisis de Materias Prima e Insumos
c) Descripción técnica del proyecto: <ul style="list-style-type: none"> • Conceptos de apoyo o componentes del proyecto y describir de forma detallada los mismos • Desarrollo de capacidades y asistencia técnica, así como otros bienes públicos asociados a las inversiones en infraestructura y equipamiento (manejo de suelo y agua y prácticas sustentables) • Procesos, innovaciones tecnológicas y metodologías a emplear <ul style="list-style-type: none"> o Escenarios con diferentes volúmenes de proceso o Descripción del proceso productivo del proyecto o Flujo de proceso productivo del proyecto o Selección y descripción de maquinaria y equipo o Distribución de Planta(lay Out) o Análisis de necesidades: Mano de Obra, Servicios, Insumos, Programa de mantenimiento y Materia Prima • Procesos de reconversión
d) Análisis de Capacidades Instaladas y de Operación
e) Necesidades de Capacitación y Asistencia Técnica (programa de capacitación y asistencia técnica)
f) Plan de Gestión (ejecución y puesta en marcha del proyecto)
g) Manejo riesgos potenciales
8.- Análisis del mercado
a. Descripción y análisis de materias primas, productos y subproductos (presentación, empaque, embalaje; naturaleza, calidad, atributos, entre otros)
b. Condiciones y mecanismos de abasto de insumos y materias primas
c) Análisis de la demanda y segmentos de mercado
d) Pronósticos de ventas
e). Canales de distribución y venta
f). Plan y estrategia de comercialización.
g) Mecanismos o esquemas de inserción de la empresa en los mercados (descripción), alianzas estratégicas, desarrollo de proveedores, siembra por contrato, promesa y cartas de intención de compra venta, etc.
h) Análisis de la competencia
i) Estudios de mercado realizados, en su caso.

9.- Análisis de la situación ambiental
<p>a) Descripción y análisis de la situación actual del uso de recursos e impacto ambiental de que pudiera tener el proyecto</p> <p>b) En su caso, planes y estrategias de sustentabilidad ambiental de los procesos de la empresa</p>
10.- Análisis Financiero
<p>a) Estados Financieros del último año</p> <p>b) Programa de inversiones y fuentes de financiamiento</p> <p>c) Concurrencia de recursos: participación de inversiones (privadas, gobierno estatal y/o federal u otros),</p> <p>d) monto y porcentaje de aportación del solicitante respecto del valor total del proyecto.</p> <p>e) Presupuestos de costos, gastos e ingresos</p> <p>f) Estados Financieros Proyectados (flujos mensuales, anuales)</p>
11.- Evaluación Financiera
<p>a) Indicadores de evaluación financiera del proyecto, la cual debe contener el cálculo de la Tasa Interna de Rendimiento (TIR), y el Valor Actual Neto (VAN) desglosando todos sus componentes y anexando documentación que soporte dicho cálculo.</p> <p>b) Análisis e Interpretación de Estados Financieros: Razones Financieras Básicas (Históricas y proyectadas).</p> <p>c) Periodo de recuperación del capital</p> <p>d) Análisis de Sensibilidad</p>
12.- Descripción y análisis de Impactos (resultados esperados)
<p>a) Número de beneficiarios directos por municipio cobertura del proyecto.</p> <p>b) Cobertura territorial del proyecto (número de municipios)</p> <p>c) Incremento de las utilidades anuales y en los niveles de capitalización (descriptivo)</p> <p>d) Incremento porcentual esperado en el volumen de producción</p> <p>e) Número de empleos a generar (directos e indirectos).</p> <p>f) Incremento en los rendimientos y volúmenes de producción.</p> <p>g) Reducción estimada de los costos</p> <p>h) Relación beneficio/costo</p> <p>i) Comparativo del valor de la producción generada con y sin el proyecto</p> <p>Asimismo, para efectos del Componente se entenderá por:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Infraestructura productiva de alto impacto: Obras que aglutinen las capacidades productivas de los beneficiarios como: instalaciones para bodegas, silos, centros de acopio, procesamiento, lavado, selección, pulido y empaque, laboratorios, plantas de inspección y verificación, plantas de alimentos balanceados, centros de acondicionamiento pecuario, beneficiadoras, etc.) • Maquinaria y Equipo Mayor: Equipo de lavado, selección, empaque y movilización; equipos de conservación (cámaras de conservación, equipo de bodega y plantas, etc.); equipos para el manejo sanitario e inspección (laboratorios, muestreadores, equipo de análisis, etc. y transformación (extractoras, despulpadoras, concentradoras, cocedoras, dosificadoras, clasificadoras, calefactores, secadores, etc.).

CARTA RESPONSIVA

Lugar y Fecha _____

A quien corresponda.

Presente

Por medio de la presente, yo, C. _____ en el carácter de Presidente/Representante legal de la organización _____ hago constar que la mayoría de los socios miembros de la organización son productores agrícolas/pecuarios/acuícolas/pesqueros que cubren las características para ser considerado como productor de pequeña y mediana escala con potencial productivo, de acuerdo a lo señalado en los estratos, III y IV del Diagnóstico del Sector Rural y Pesquero de México, SAGARPA 2011, por lo que forman parte de la población objetivo a atender por parte del Componente Activos Productivos Tradicional del Programa para la Adquisición de Infraestructura y Equipamiento, bajo la siguiente caracterización:

Con ingresos por ventas de su producción que no superan los 290,000 pesos anuales

Con un nivel de Activos Medio (Dependiendo de su actividad preponderante):

- o En posesión de una superficie máxima de 10 hectáreas de riego o hasta 50 hectáreas de temporal o hasta 2,500 m² de cultivos de agricultura protegida.
- o Propietario de hasta 35 cabezas de ganado mayor o su equivalente en ganado menor
- o Con una capacidad productiva de entre 5 y 10 toneladas anuales de producto fresco o hasta 130,000 piezas de otras especies (acuícolas).
- o Con una captura anual de entre 15 y 40 toneladas de producto fresco (pesca)

Asimismo, establezco el compromiso por parte del Consejo Directivo de emitir y distribuir los correspondientes certificados de aportación patrimonial, acciones u otros instrumentos aplicables entre los socios, mediante asamblea, en caso de recibir los apoyos por parte del Componente en referencia.

A t e n t a m e n t e

Nombre y firma del Presidente/ Representante Legal de la organización

Declaro bajo protesta de decir verdad, que todos los datos e información proporcionados en la presente carta son verdaderos y correctos, ya que de lo contrario, estaría obligado a reintegrar el total de los apoyos que le fueren autorizados a la organización.

Asimismo, por este medio autorizo a las autoridades competentes en la materia, para que por conducto de sus funcionarios facultados, lleven a cabo las investigaciones que se consideren conducentes, a fin de corroborar la información proporcionada.

“Este programa es público, ajeno a cualquier partido político. Queda prohibido el uso para fines distintos a los establecidos en el programa”